

Cadastro de Comissão por grupo de produtos

1. Objetivo

Esse documento tem por finalidade o detalhamento do cadastro de comissões por grupos de produtos.

As comissões cadastradas nos grupos dos produtos podem variar, pois há duas formas de comissão, a da primeira venda de algum produto para determinado cliente, e a comissão permanente do vendedor.,

2. Conteúdo

Para que a comissão pelos grupos funcione em sua totalidade é preciso realizar alguns procedimentos.

Com o CyberControl ligado, vá no cadastro do grupo em menu - Produtos - Cadastro - Grupos

Clique com botão direito do mouse, vai aparecer uma lista de opções, clicar em objeto CyberDeveloper.

image-1606246669044.png

Escolher a opção Caixa de Edição de dados.

Aba objeto de dados.

Tabela: Cadastro de Grupos

Campo: % Comiss. 1º venda

image-1606247133423.png

Clique em OK, e saia da tela.

Ao entrar novamente na tela de cadastro de grupos posicione o campo na tela.

Na mesma tela do cyberdeveloper na opção texto, insira o nome que vai ficar na tela, no caso

Comissão 1º venda.

A tela ficará assim:

[image-1606247690863.png](#)

Image not found or type unknown

Os campos que usaremos para cadastrar a % de comissão são:

COMISSAOPRIMVENDA e Comissão.

No campo Com. 1º Venda, será cadastrada a comissão que será utilizada na primeira venda, ou seja deverá ser emitida a nota fiscal para que a comissão valide.

No campo Comissão deverá ser cadastrado a % de comissão permanente do vendedor.

[image-1606248646565.png](#)

Image not found or type unknown

em Menu - fornecedores - cadastros - Comissões, cadastrar o tipo da comissão referente ao grupo de produtos.

O tipo de variação deve ser **G-Cadastro do Grupo.**

[image-1606248786382.png](#)

Image not found or type unknown

Entrar no cadastro do vendedor e vincular a comissão na aba Dados do vendedor, campo Comissão.

[image-1606249012741.png](#)

Image not found or type unknown

No pedido de vendas é possível verificar se a comissão que irá calcular é a da primeira venda ou a normal.

No pedido de vendas atentar para os campos, vendedor, produto e comissão. Pois para que a comissão calcule corretamente, deve-se incluir o vendedor que tenha a comissão cadastrada, o produto que tenha grupo com comissão e se a comissão que o sistema irá trazer é a do campo Com. 1º Venda ou Comissão.

[image-1606249500769.png](#)

Image not found or type unknown

[image-1606249608258.png](#)

Image not found or type unknown

Revisão #1

Criado Tue, Nov 24, 2020 6:50 PM

Atualizado Tue, Nov 24, 2020 8:29 PM